

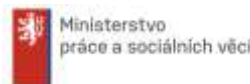


Cloud a AI ve veřejné správě: Proč se nákup moderních technologií nedaří a jak to změnit?

Kryštof Motl & Miroslav Pavlas
SAP ČR, spol. s r.o.



Nadnárodní firma se silným zastoupením v České republice



9 z 10
českých piv
vyrábějících firm
využívajících SAP



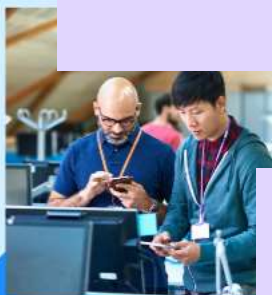
9 z 10
předních
pojišťoven v
Česku spoléhá
na SAP



SAP v Česku
získal více než
30
ocenění pro nejlepší
zaměstnavatele



Více než
700
kolegů v SAP Labs
Brno vyvíjí software
pro miliony uživatelů



Každá
2.
kilowatthodina
v Česku prochází
přes SAP



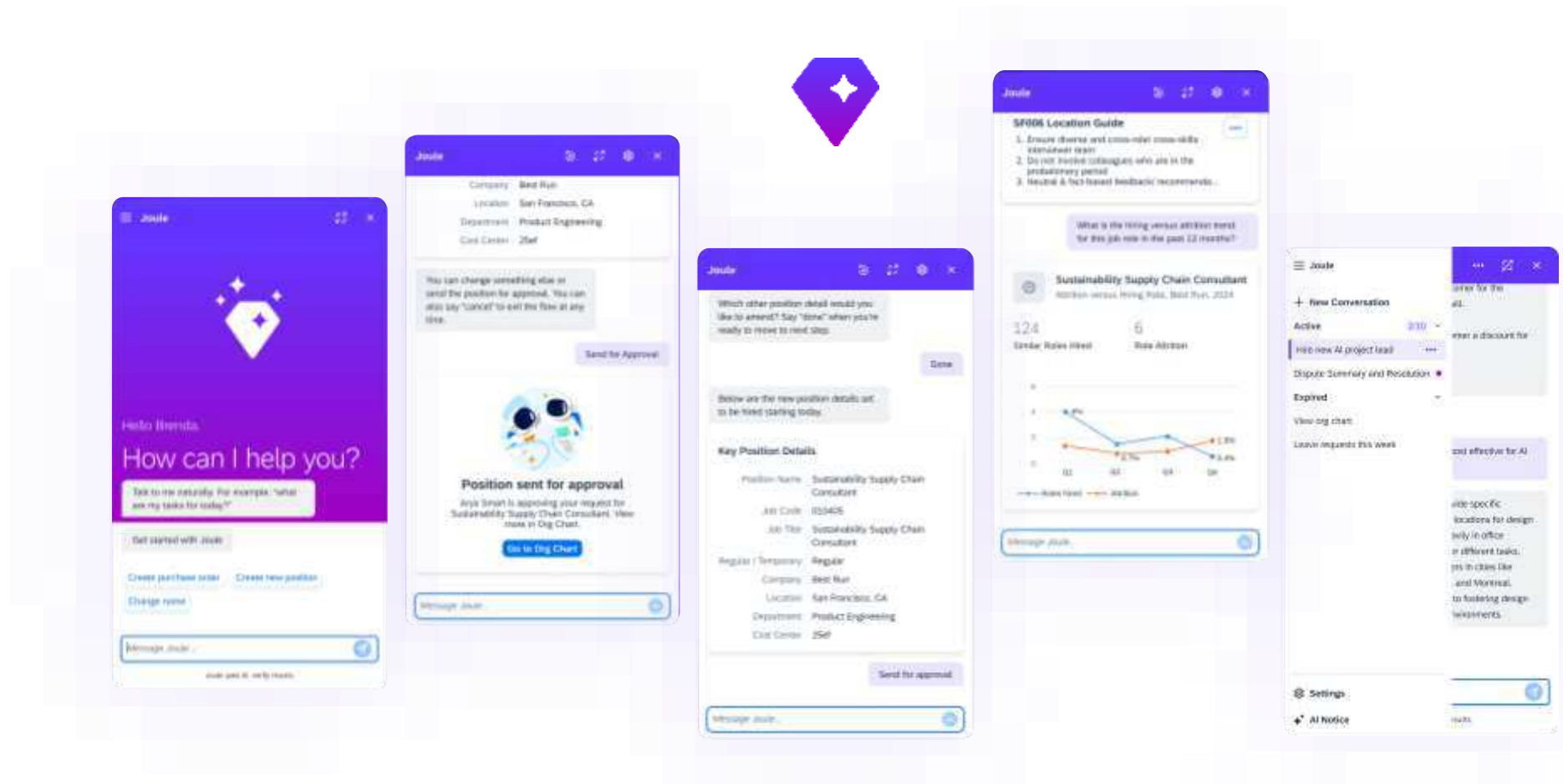
Zákazníci SAP
vytvářejí
80 %
českého HDP



SAP má v Česku
přes
3700
zaměstnanců



SAP pro 21. století: Jednotné UI s využitím AI



5 častých mýtů o nákupu moderních technologií včetně AI

Mýtus 1: „V rámci procesu nákupu se musíme zaměřit hlavně na vlastní zadávací řízení“.

■ *A co koncepce, průzkum trhu a rozhodnutí o postupu/předmětu VZ?*

Jak můžu reagovat na nevhodně zvolený předmět VZ v rámci zadávacího řízení?

Alternativa:

■ 1) Koncepce/Plán, 2) Průzkum trhu, 3) Předběžná tržní konzultace, 4) Rozhodnutí o předmětu VZ a vhodném postupu, 5) a až poté příprava zadávacího řízení a jeho průběh

5 častých mýtů o nákupu moderních technologií včetně AI

Mýtus 2: „Náš úřad provádí zcela specifickou činnost. Proto potřebujeme zbrusu nové řešení vyvinuté na míru. Tak zabráníme vendor lock-inu“.

■ *A co exitové strategie a možnosti u cloudu?*

Co standardizovaná řešení, která jsou schopna plnohodnotně pokrýt Váš záměr?

Jak dostat standardizovanou AI do řešení na míru?

Alternativa:

■ Nejprve zvážit možnosti standardizovaných řešení a zvolit vlastní vývoj až v případě nedostatečné nabídky na trhu. Cloud/AI nabízí často daleko efektivnější exitové možnosti než systém vyvinutý na míru.

5 častých mýtů o nákupu moderních technologií včetně AI

Mýtus 3: „Když pořídíme systém jako celek a neřešíme zvlášť licence a zvlášť služby, ušetříme čas a náklady“.

■ *A co flexibilita zadavatele a možnost reagovat na technologické změny?*

Nemá přenesení rizik na dodavatele vliv na celkovou cenu?

■ **Alternativa:**

Zvážit rozdělení VZ na licence a na služby. Koordinovat obojí vlastními zdroji a zajistit si tak možnost flexibility a možnost reagovat na technologický rozvoj a v konečném důsledku i finanční úsporu.

5 častých mýtů o nákupu moderních technologií včetně AI

Mýtus 4: „Máme osvědčený vzor smlouvy na licence a podporu, stejné smluvní podmínky použijeme pro nákup cloudových služeb/AI“.

■ *Bude fungovat tradiční vzor i na nové/jiné technologie?*

■ Alternativa:

Cloud/AI jsou úplně jiné služby než licence + podpora a stojí na odlišném základu. Nestačí proto „přepsat ve smluvním vzoru slovo licence na slovo cloud“, ale je třeba zohlednit jejich odlišnosti a specifika.

5 častých mýtů o nákupu moderních technologií včetně AI

Mýtus 5: „ Pro porovnání podmínek je nejlepší univerzální vzor smlouvy, kterému se přizpůsobí všichni uchazeči“.

■ *A co globálně standardizované produkty?*

Jak se může globální AI LLM přizpůsobit individuálním podmínkám?

■ Alternativa:

Moderní technologie jsou globalizované/standardizované a nemohou se přizpůsobit jednotlivým smluvním požadavkům zákazníků. Při rozhodnutí o předmětu VZ a vhodném postupu je třeba na tento aspekt pamatovat a upravit tomu podmínky, chce-li veřejný zadavatel takový produkt pořídit.

Děkujeme za pozornost.

