

# MS Software jako služba koncovým zákazníkům ve veřejné správě

Ing. Jan Knyttl

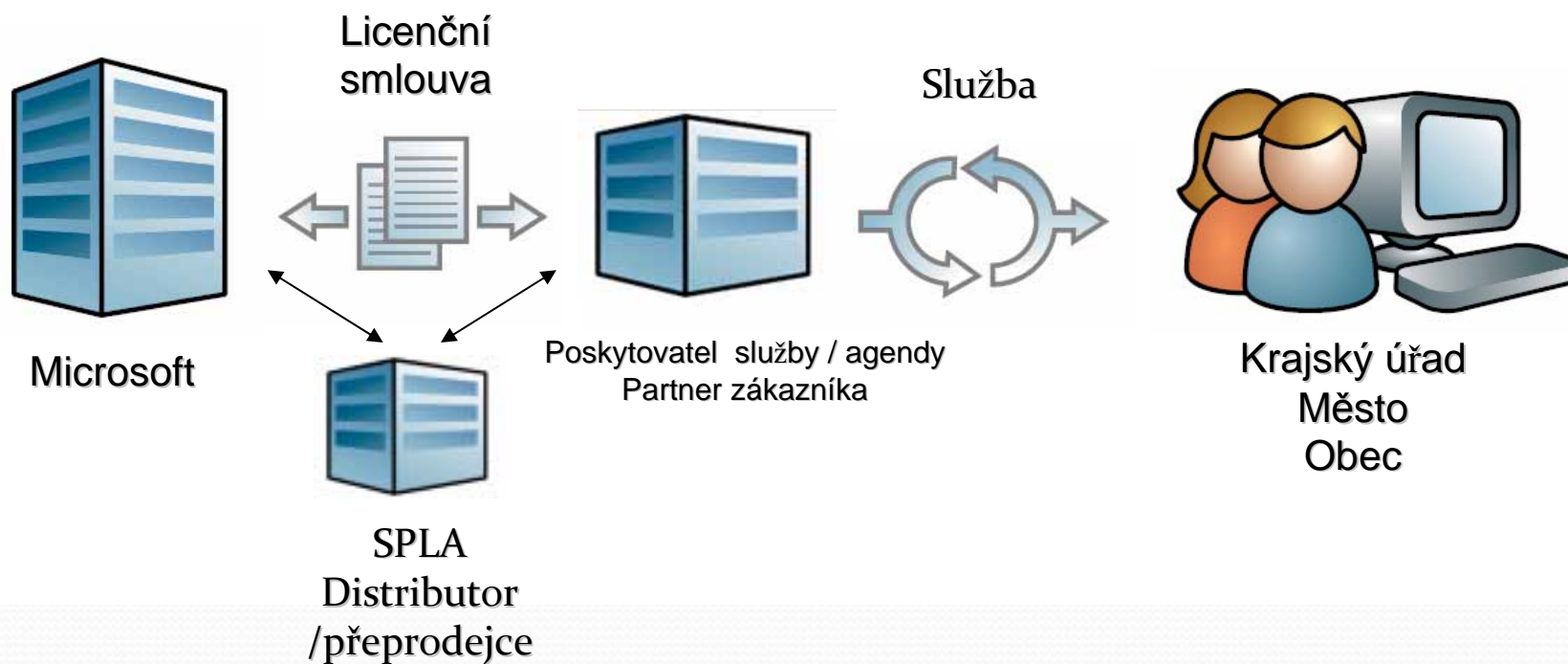
[knyttl@servodata.cz](mailto:knyttl@servodata.cz)

Servodata, a.s.

# Čím je tento koncept nový/odlišný

- Přenesení odpovědnosti za způsobenou škodu
  - Vy jako zákazník si platíte službu (dostupnost služby, kvalitu,...)
  - A máte pro tuto garantovanou službu dodavatele, který nese veškerou odpovědnost
- Jednoznačně plánovatelné náklady
  - Platíte peníze, které víte dopředu / navíc platíte zpětně za skutečně využívané licence)
- Nový rozměr pro přístup k IT u zákazníka
  - Jedná se o poskytování služby – zákazník nevlastní licence, pouze si je pronajímá
- Vysokou míru pozornosti zákazníka směrem k hlavnímu předmětu podnikání
  - Nepotřebujete nabobtnalé IT oddělení

# Fungování



# K čemu je SPLA

- Zákazník platí pevnou cenu, ale žádné závazky předem
- K dispozici jsou licence až na půl roku zdarma
- Velmi jednoduché škálování řešení
- vždy máte k dispozici aktuální verze
- Testovací prostředí a demo prostředí je zdarma
- Plně provozní náklady
- Platíte měsíčně / ročně pouze za skutečně používané licence

# Porovnání stávajícího licenčního modelu s SPLA pro zákazníka

## Select a Enterprise Agreement

### Výhody

- Select nebo EA = licence vlastníte a máte je plně pod kontrolou

### Nevýhody

- O řešení se staráte vy (údržba, škálovatelnost, migrace, dostupnost,...)
- Investiční peníze
- Místy i složité licencování

# Porovnání stávajícího licenčního modelu s SPLA pro zákazníka

## SPLA

### Výhody

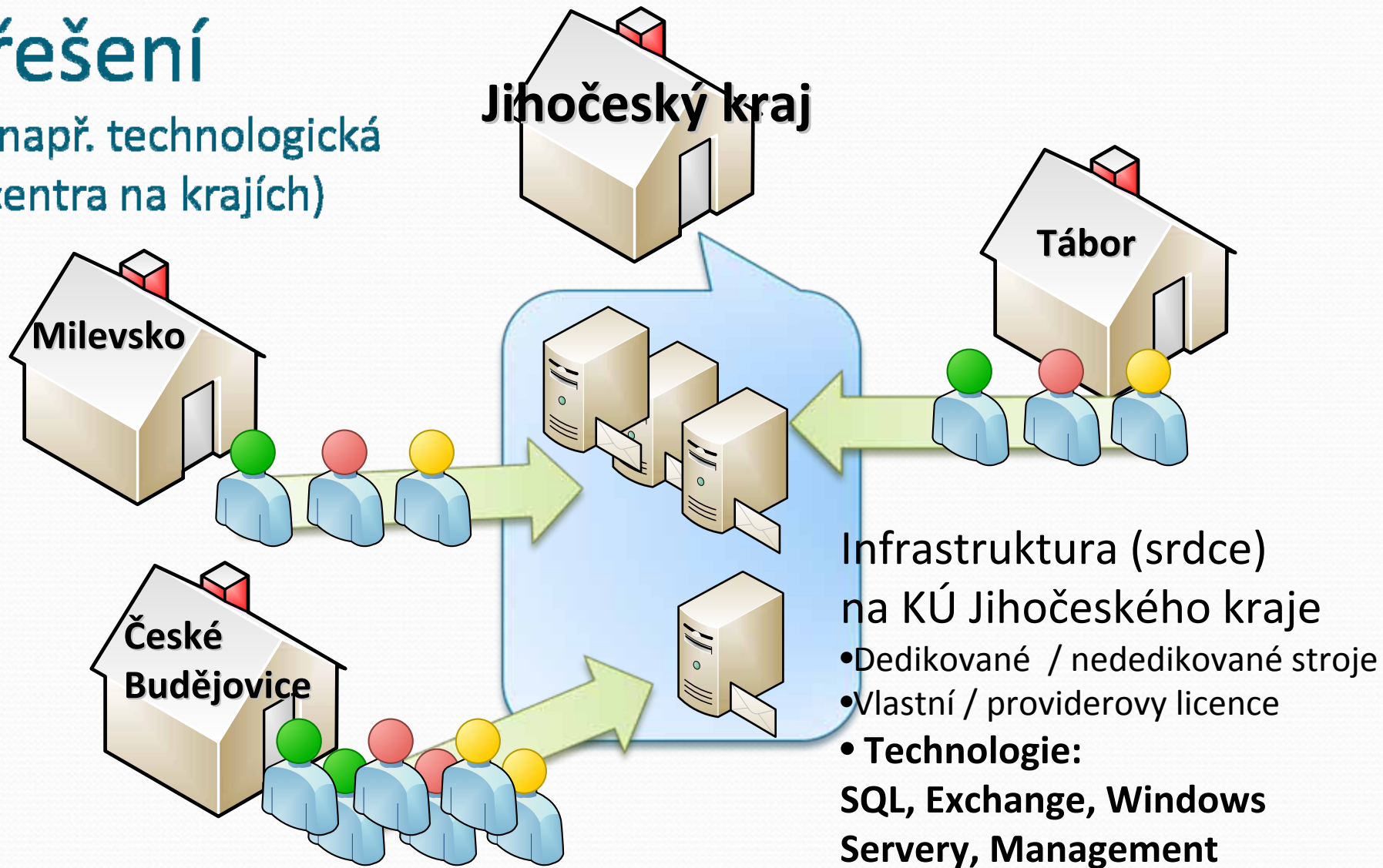
- O řešení se nestaráte vy (dostupné, škálovatelné, spravované, udržované a stabilní)
- Řešení je vám přizpůsobeno na míru
- **Platíte za licence zpětně (měsíčně/ročně) a pouze za použité licence**
- Počet licencí může i klesat
- Plně provozní náklady
- Licencování je postaveno na procesorových licencích a nebo uživatelích – jak se vám to hodí a co je pro vás levnější

### Nevýhody

- Licence si pronajímáte – tedy nevlastníte

# Typické hostované řešení

(např. technologická centra na krajích)



# Cenový pohled

- Cenově stejné či velmi podobné jako Select D nebo EA = v případě veřejné správy
- Pro středně velké či malé společnosti jsou však ceny stejné jako pro veřejnou správu
- Ceny jsou k dispozici i pro školní zákazníky = školní ceny (výrazná sleva oproti veřejné správě)
  
- Cenový příklad: licence Windows Serveru + 20 uživatelů
- Select:  
Serverová licence = 356 EUR /rok  
500 uživatelů = 15 x 500 = 7500 EUR /rok  
Celkem = **7856 EUR /rok**
- SPLA:  
Proc. lic. Windows SRV = 155,41 EUR x 12měsíců = **1865 EUR /rok**

**SPLA Vám umožní jinak = mnohdy výhodněji licencovat**



**Chcete vědět více?  
Neváhejte zavolat či  
napsat!**

Ing. Jan Knyttl, [knyttl@servodata.net](mailto:knyttl@servodata.net), [knyttl@abdist.cz](mailto:knyttl@abdist.cz)  
tel.: 724 111 815  
Certifikovaný licenční specialista Microsoft  
Servodata, a.s.